

Mänsklig värme



POWERPIPE



Powerpipe tillverkar produkter för distribution av fjärrvärme, fjärrkyla och ånga med hög driftsäkerhet och små temperaturförluster. Det låter kanske lite oromantiskt, men fjärrvärme är det mest rationella, ekonomiska och bekväma system för uppvärmning som finns idag. Det är en "mänskligare" teknik som kan komma många till del och med minimal påverkan på miljön.



Vi är stolta över vår hårdvara – de olika rörsystemen och allt annat som hör till. Det är produkter med höga krav på teknik, tillverkningsresurser och kvalitet. De är själva fundamentet som vårt företag vilar på.

Men det är mjukvaran – människorna i företaget – som gör skillnaden. Med vår kompetens och erfarenhet av både större och mindre projekt, tillsammans med vår flexibla produktionsapparat, kan vi anpassa produkter och tillverkning så att du får dina leveranser i rätt tid och på rätt plats. En viktig strategi är också att bygga lager för att därigenom säkerställa våra kunders behov.

Vi arbetar gärna nära dig, lyssnar och tar ansvar. Utan våra engagerade medarbetare skulle vi bara vara ett företag i mängden. Men vi är Powerpipe – företaget som levererar med mänsklig värme.

När du har kontakt med oss hoppas vi att du upplever vår Powerpipe-anda, för det viktigaste är att du blir nöjd och kanske till och med lite glad för att du valde oss som leverantör.

Först då känner vi oss nöjda.

*Hälsningar
Ulf Andreasson, Marknadschef*

Värme på väg



I fler och fler länder länkas våra rör samman, för att förmedla fjärrvärme. Det heta vattnet värmer upp bostadshus och byggnader långt från den plats där värmen alstras. Vattnet som flödar genom rören är oftast spillvärme, det vill säga överbliven värme från bland annat elproduktion, industriprocesser och avfallsförbränning.

Fjärrvärme är ett enkelt och effektivt sätt att ta tillvara energin i hett vatten och ånga som annars skulle försvinna ut i luft och vatten.

Fjärrvärme minskar radikalt energikostnaderna och koldioxidutsläppen. Vi på Powerpipe är glada över att vara med och påverka klimatet och miljön i en positiv riktning och att kunna erbjuda fjärrvärmelösningar till allt fler länder.

Det handlar inte bara om att sälja rör. Vi har ett stort tekniskt kunnande som möjliggör lösningar i mycket skiftande miljöer. I Island leder vi underjordisk värme genom det karga, kyliga landskapet. Inom Sverige och Norge är det många olika förutsättningar – från den skånska myllan till klipporna i



Några av våra kunder

Sverige

Alingsås Energi AB
Eskilstuna Energi och Miljö AB
Falkenberg Energi AB
Halmstad Energi och Miljö AB
Karlshamns Energi AB
Kungälv Energi AB
Källby Rör AB
Lysekils Energi AB
Mark & Energibyggarna AB
Mälarenergi AB
Norrenergi AB
Skara Energi AB
Södertörn Fjärrvärme AB
Tekniska Verken i Linköping AB
Trollhättan Energi AB
Uddevalla Energi AB
Ulricehamns Energi AB
Varberg Energi AB
Vattenfall AB, Värme Norden

Norge

BKK Varme AS, Bergen
Fredrikstad Fjernvarme AS,
Fredrikstad
Trondheim Energiverk FV AS
Vesterålskraft AS, Sortland
Tafjord Kraftvarme AS,
Ålesund
Agder Energi AS, Kristiansand
Viken Fjernvarme AS, Oslo
Mo Fjernvarme AS, Mo i Rana
Stryn Energi AS, Stryn
Tromsø Fjernvarme AS,
Tromsø

Island

Reykjavik Energi, Reykjavik

Bosnien och Hercegovina

Elektroprovreda Bosne i Hercegovine, TE Tulza, Sarajevo
Toplane Sarajevo, Sarajevo
Gradska Toplana Banja Luka,
Banja Luka

Bulgarien

Toplofikacija Sofia, Sofia
Install-Ingeneering, Plovdiv

Kroatien

HEP Toplinarstvo, Zagreb
Topana d.o.o. Karlovac

Italien

AEM Turin, Turin
Raci s.r.l., Milano

Lettland

Rigas Siltums, Riga
Liepajas Siltums, Liepaja
Jelgavas Siltums, Jelgava

Ryssland

TEKOS, Murmansk
District Heating Company,
Kaliningrad

Serbien

Beogradske elektrane, Beograd

Frankrike

Jenado SRL, Paris, Saint Etienne,
Toulouse

Nordnorge. När vi kommer till Italien, Ryssland eller Bosnien-Hezegovina är villkoren ofta helt annorlunda.

Många projekt har vi utfört med SIDA, Världsbanken eller Europeiska banken som finansörer. Vi ser fram emot att även fortsättningsvis bygga upp fjärrvärmesystem för många städer och länder.

Som var och en kan se på vår kundlista här intill har vi god vana att arbeta med projekt världen över.

Både värme och kyla



Fjärrvärme

Fjärrvärme tar vara på överskottsvärme från elproduktion och andra industriella processer, t.ex avfallsförbränning. All denna värmen skulle försvunnit ut i luft eller vatten om den inte togs tillvara. I fjärrvärmens slutna system transporteras värmen effektivt till kunden.

Fjärrvärme är den renaste och mest bekymmersfria formen för uppvärmning av fastigheter.

Hett vatten (120°) transporteras i grova, väl isolerade rör nergrävda i marken och vattnet kan transporteras långa sträckor utan större värmeförluster. Värmen fördelas till de olika förbrukarna genom nätverk av rör i klenare dimensioner. Returvattnet leds tillbaka till källan för återuppvärmning.



Fjärrkyla

Kylan kan produceras på flera olika sätt, bl a med värme, men tas ofta från sjöar, hav och vattendrag. Där tar man vara på kylan i det ca 4° vattnet som finns på lite större djup.

Kylan kan transporteras i isolerade, nergrävda plaströr eftersom den kalla jorden håller temperaturen konstant.

Fjärrkyla används i lokaler och utrymmen där det behövs svalka, t ex vissa industrilokaler och sjukhus.

Att samarbeta med

” För projektet i Toulouse behövde vi specialrör och vi hade dem på plats i Toulouse bara 15 dagar efter att vi gjorde beställningen. ”

Nadia Doll Biccchi



”Trots att Powerpipe har vuxit och tagit marknadsandelar så är de punktliga med sina leveranser, materialet är av god kvalitet och man får ett trevligt bemötande.

För två år sedan hade Powerpipe klara leveransproblem, men nu känns det som om dessa problem blivit lösta, då de verkar ha byggt upp en flexibel och bra organisation.

Powerpipe har varit leverantör till Mark & Energibyggarna i flera år, och vi har märkt en avsevärd skillnad sista tiden. Vårt samarbete med Powerpipe har varit - och är - väldigt bra. När man kontaktar företaget får man alltid hjälp, oavsett vem man pratar med. Ledningen har skapat en god laganda, det tror jag är förklaringen till att det fungerar så bra.

När man kontaktar företaget får man uppfattningen att alla tycker det är kul att jobba där. Powerpipe håller vad de lovar och är trevliga att ha att göra med, det betyder mycket.

Vi har årsavtal med Powerpipe och köper rör för drygt 15 miljoner kr per år.

Prismässigt ligger de hyfsat. Vi har fasta priser, vilket är positivt. Bra också med en leverantör som finns i Göteborg, det blir mycket smidigare då.”

Mats Odell,
Avdelningschef Mark & Energibyggarna AB

Powerpipe

”Trots det geografiska avståndet är det enkelt att jobba med Powerpipe. Vårt största projekt tillsammans just nu är att installera fjärrvärme i en del av Toulouse i södra Frankrike. Powerpipe har levererat fem kilometer rör som kommer att försörja 1000 personer värme från en sopförbränningsanläggning.

A och o för oss är snabba och punktliga leveranser. För projektet i Toulouse behövde vi specialrör och vi hade dem på plats i Toulouse bara 15 dagar efter att vi gjorde beställningen. Det är mycket bra. Många andra leverantörer behöver mer tid på sig och det är en viktig faktor bakom att vi valde Powerpipe framför mer närbelägna leverantörer. Personalen på Powerpipe är dessutom bra på språk och snabba med att svara på tekniska frågor.

Jag pratar ofta i telefon med Said på Powerpipe och han besöker oss även regelbundet för att följa projektet på plats. Vi har byggt upp en bra och pålitlig relation under den här tiden.”

Nadia Doll Bicchì,
Manager, Jenado SRL, Siena, Italien

”Vi har en tajt relation med personalen på Powerpipe och kan ringa dem när som helst med tekniska problem.”

Johan Sääf



”Vi har kastat ut flera företag som inte kunnat hålla leveranstiderna. Det kostar fruktansvärda pengar för oss att stå med ett uppgrävt hål och behöva vänta en vecka på en försenad leverans. Vi har jobbat med Powerpipe sedan de startade för 25 år sedan och har aldrig blivit besvikna på den punkten. Säger de ett datum, så håller de det.

Tekniska Verken har distribuerat fjärrvärme sedan slutet av 1950-talet och i dag är 90% av fastigheterna i Linköping anslutna till vårt nät. Vi behöver ofta specialrör och det är aldrig några problem för Powerpipe att gå i från standardsystemet. Inte ens med kort varsel. Nu har de precis tagit fram ett t-stycke med inbyggd markventil, specialtillverkat för att passa vårt nät. Vi har en tajt relation med personalen på Powerpipe och kan ringa dem när som helst med tekniska problem. De är alltid snabba med att svara på våra frågor.”

Johan Sääf,
Driftansvarig nät,
Tekniska Verken i Linköping AB

”Viken Fjernvarme gör just nu en av de största fjärrvärmesatsningarna hittills i Norge - en 12 km lång ledning från avfallsförbränningen på Klemetsrud till Oslo Centrum. Ledningen knyter samman de två fjärrvärmesäten Søndre Nordstrand och det området som vi har i Oslo centrum.



Vi levererar idag cirka 1000 GWh fjärrvärme men har potential till 2500 GWh. Denna utbyggnad av fjärrvärmesätet ska vara färdig år 2009.

Vidareutbyggnad i övriga delar av Oslo sker fortlöpande. Vi jobbar för att få bättre luft och förnyelsebara energikällor för att hindra växthuseffekten, helt enligt politikernas intentioner.

Fjärrvärmerören från olika leverantörer skiljer sig inte så mycket. Det är graden av service och intresse från de levererande företagen som gör att man hellre arbetar tillsammans med ett företag framför ett annat.

Samarbetet med Powerpipe har fungerat mycket bra. De är inte enbart rörleverantörer utan också ett bra team att lösa byggnadstekniska problem med. Det har varit täta kontakter med teknikerna Göran och Said på Powerpipe. De är kunniga och kreativa och hittar lösningar på problem som uppstår under byggnationens gång.”

Sten Tore Bakken,
Avdelningschef, Utbyggnad,
Viken Fjernvarme, Oslo

”I snart trettio års tid har vi byggt fjärrvärmenät i Halmstad. Det ligger nu 24 mil under hela staden. Powerpipe har bidragit med 15-20 mil.

Vi har provat andra leverantörer, men gått tillbaka till Powerpipe, eftersom vi uppskattar deras service och snabba leveranser.

Powerpipes fortlöpande utbildning i skarvisolering är också mycket värdefull.

Samarbetet med Powerpipe går snabbt och lätt. Om det blivit några akuta problem har det till och med hänt att Gunnar Landström på Powerpipe själv har kört ner med långträdare till oss och hjälpt oss med de rör som vi snabbt behövt.

Det är fler faktorer än priset som avgör vilken leverantör vi väljer. När vi får in anbud bedömer vi efter 70% pris och 30% service.

Det som präglar Powerpipe är att de har god service och mycket personlig kontakt. Powerpipe är också effektiva vid garantiåtaganden. De är smidiga att ha att göra med och åtgärdar snabbt.

Kort sagt är vi mycket nöjda med samarbetet med Powerpipe.”

Thomas Sundberg,
byggledare,
Halmstads Energi och Miljö AB, HEM.



Hårdvara

Produkter för fjärrvärme, ånga och kyla tillverkas enligt gemensamma EN-normer och standards. De reglerar varje detalj av våra produkter. Därför är det inga påtagliga tekniska skillnader mellan olika tillverkare. Att hävda sig i konkurrensen får ske på annat sätt och det passar oss väldigt bra.

Powerpipe fungerar som ett stort företag när det gäller leverans- och tillverkningskapacitet men som ett litet när det gäller kundkontakter och organisation. Beslutsvägarna är korta. Vi slipper administrativ tröghet. Därför kan vi genomföra justeringar på ett enklare sätt och anpassa till dina skiftande behov. Alla projekt råkar ut för förändringar av förutsättningarna, men genom vår

följsamhet kan vi ge dig snabb och säker service. Dessutom är vi goda lyssnare.

Det finns fler skillnader. Framsynthet när det gäller lagerhållning av rör, skarvar, ventiler etc är en. Det ger oss god leveransberedskap. Nära relationer med transportörer och flexibilitet i planering och genomförande av transporter, en annan. Det ger dig trygga leveranser.

Vi tänker också på vad som händer när rör och rördelar ska monteras ute i fält. Genom teknisk anpassning och utbildning gör vi jobbet för montörerna enklare och effektivare. Att det fungerar så i verkligheten borgar bland annat vårt ISO 9001:2000 certifikat för.

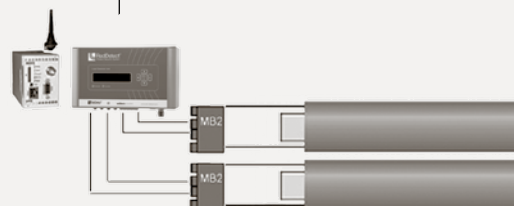
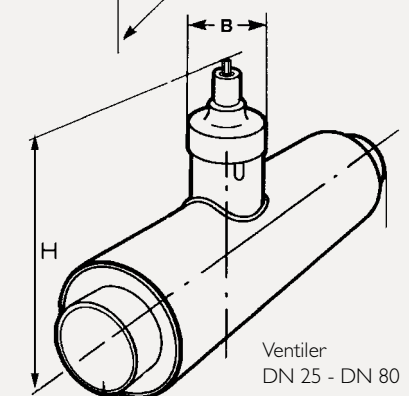
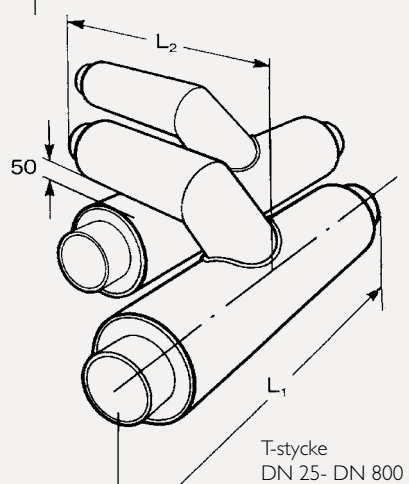
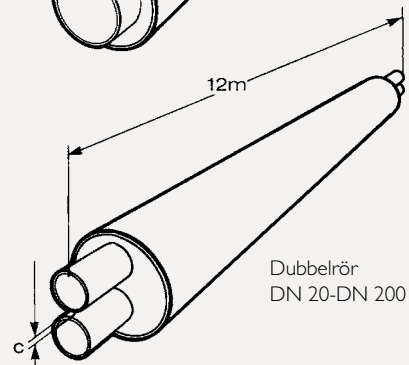
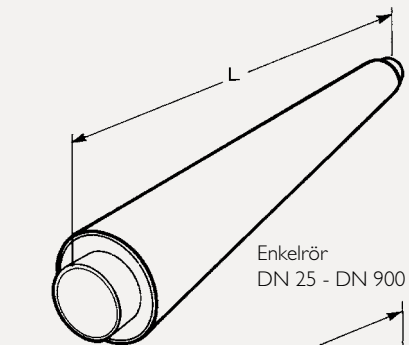


Hantverk är en viktig del av produktionsprocessen och det är som Powel Ramel sjöng en gång i tiden – Det är de små, små detaljerna som gör det!



Detaljer ur vårt sortiment

För att se alla våra produkter, ladda ner aktuell produktkatalog på www.powerpipe.se eller ring +4631577800, för att beställa katalog.



Övervakningssystem
Red Detect X2, X4. Övervakar
många sektioner.

Mjukvara

Vår kundservice är egentligen vår verkliga "hårdvara". Den innehåller många komponenter, som gör skillnaden tydlig mellan oss och andra. God service uppstår inte genom normer och certifikat utan genom engagerade människor som följer gällande regler och anstränger sig lite extra för att skapa nöjda kunder. I grunden finns många års erfarenhet av systemen, kunskap om tekniken och viljan att överträffa förväntningar.

Transporter

Med ett väl inarbetat kontaktnät och nära samarbete med transportföretag, kan vi lova leveranser med hög precision. De åkare vi samarbetar med har mångårig erfarenhet av våra produkter och vet vad som krävs både när det gäller punktlighet och säkerhet.

Vi har också en flexibilitet inbyggd i systemet för att kunna anpassa oss till dina särskilda önskemål och ändrade förutsättningar.

Förutom EN-normer och standards för produkterna arbetar vi efter följande riktlinjer:



Vi är certifierade enligt ISO 9001. Det säkerställer att kundkrav och önskemål samt att normer och myndighetskrav uppfylls. Dessutom att företaget uppfyller avtalade krav och omfattar organisation, ansvarsfördelning, rutiner, processer och resurser som i samverkan leder till att levererade produkter får rätt kvalitet i enlighet med fastställd kvalitetspolicy.



Powerpipes verksamhet har alltid präglats av miljöfokus. Sedan början av 2005 är vi certifierade enligt ISO 14001:2004. Det betyder att vi ständigt arbetar med förbättringar, som reducerar miljöpåverkan från verksamheten och produkterna.



Vi tillhör en exklusiv grupp av företag som har högst kreditvärdighet i Sverige, vi är Trippel A-diplomerade. Alla svenska företag värderas kontinuerligt av Soliditet när det gäller ekonomisk stabilitet och betalningsförmåga. Underlaget bygger på över 2 400 beslutsregler. Av Sveriges samtliga aktieföretag är det knappt 6% som uppnått högsta kreditvärdighet AAA under den senaste 12-månadersperioden.



Kontrollfunktioner

Våra råvaror kontrolleras genom stickprov och vi får dokumentation från råvaruleverantörerna, som i sin tur regelbundet kontrollerar varan. Även provning av produkter och utrustning sker kontinuerligt för att uppfylla krav från kunder, myndigheter m.fl. Som en del av vårt kvalitetsarbete utförs okulär besiktning och test av larm på 100% av produkterna. Svetsfogar i stålörnsdelar kontrolleras med röntgen enligt kraven i EN 448 eller enligt kundkrav utöver normen. Dessutom utförs löpande prov av skumdensitet på rokrör och rördelar.

Alla provningar dokumenteras och följs upp. Alla produkter som tillverkas märks enligt gällande normer.

SP, Sveriges Tekniska Forskningsinstitut, testar varje år fjärrvärmerör enligt funktionskraven. Resultaten dokumenteras i officiella rapporter.

Vi har också utvecklat ett unikt datorbaserat beräkningsprogram för belastningar på nergrävda rörssystem för att få rätt begränsningar.



Produktkatalog

Produktkatalogen finns i pdf-format för nedladdning från vår hemsida: www.powerpipe.se
Där finns också alla specifikationer.

Beställning

Våra säljkontakter kan du nå via e-post. De finns presenterade på hemsidan: www.powerpipe.se
Men du får naturligtvis väldigt gärna kontakta oss direkt på tel: +46 31-57 78 00.

Kom gärna på besök!

Du är välkommen att hälsa på oss. Det finns alltid tid för dig!
Besöksadress:
Ellesbovägen 101,
425 02 Hisings Kärra

*Göran Johansson, teknisk chef,
med 30 års erfarenhet från branschen.*





ULF ANDREASSON Marknadschef
Telefon: 031 - 57 78 61
ulf.andreasson@powerpipe.se



GÖRAN JOHANSSON Teknisk chef
Telefon: 031-57 78 51
goran.johansson@powerpipe.se



JONAS SJÖBERG Försäljningschef Sverige
Telefon: 031 - 57 78 02
jonas.sjoberg@powerpipe.se



GUNNAR LANDSTRÖM Försäljning
Telefon: 031 - 57 78 32
gunnar.landstrom@powerpipe.se



ANDERS SÄTTERMAN Försäljning
Telefon: 070 -525 20 12
anders.satterman@powerpipe.se



JOHAN NILSEN Försäljning
Telefon: 031 - 57 78 12
johan.nilsen@powerpipe.se



MARIA ALBAEUS Försäljning
Telefon: 031 - 57 78 21
maria.albaeus@powerpipe.se



PERNILLA LARSSON Försäljning
Telefon: 031 - 57 78 23
pernilla.larsson@powerpipe.se



CLAES GUSTAFSSON Logistik
Telefon: 031 - 57 78 33
claes.gustafsson@powerpipe.se



SAID EJUPOVIC Exportchef
Telefon: 031 - 57 78 22
said.ejupovic@powerpipe.se



PEDER GILLERBORN Försäljning Norge
Mobil: 0736 - 00 78 01
peder.gillerborn@powerpipe.se



THERESE JOHANSSON Exportadmin.
Telefon: 031 - 57 78 14
therese.johansson@powerpipe.se

POWERPIPE

Vi håller vad vi lovar

Ellesbovägen 101, 425 02 Hisings Kärra. Tel. +46 31-57 78 00. Fax +46 31-57 78 99
E-post powerpipe@powerpipe.se www.powerpipe.se

